

下克上ココナラギルド マニュアル

目次

- ・最初の挨拶…3p
- ・重要マインドセット…4p
- ・プロフィール構築…6p
- ・どのようなコンテンツを販売していくか…9p
- ・出品…14p
- ・5つのココナラ顧客心理を刺激するコンセプト…15p
- ・表現規制を掻い潜る方法…18p
- ・タイトルテンプレート…20p
- ・画像について…21p
- ・セールページテンプレート…23p
- ・価格、有料オプションについて…30p
- ・”最重要”要素レビューについて…32p
- ・唯一、表現規制が適応されない無法地帯で荒稼ぎする方法…34p
- ・営業DMテンプレート…35p
- ・コンテンツの作り方…36p
- ・購入されてからの流れ…38p
- ・バックエンドの考え方…39p
- ・高確率でバックエンド商品を買って貰う一言…40p
- ・売上を爆発的に上げる反則チート…41p
- ・利用制限の解除方法…43p

ク
ラです、

堅苦しい前置きは無しにして進めていきます

今からあなたにお伝えする事は

月に10~30万円以上の半自動収入をココナラで構築するためのものです

僕だけが出来るものでは意味がないので
再現性もしっかりと確認してあります

※今までネットビジネスに縁もゆかりも無かった、僕の家の方に住んでいる幼馴染みに
このノウハウを2月から実践してもらったところ

- ・初月23万円920円の売上
- ・128件の販売数
- ・作業時間1日多くて30分

という実績を出しました

現在の総出品数 6件	
通常サービス	電話相談サービス
出品数 6件	出品数 0件
今月の販売金額 230,920円	今月の販売金額 0円
販売数(オープン中・回答済み) 4件	クローズ 128件

今回、お伝えするノウハウは現在多くの人が発信しているココナラ攻略法とは
全く違ったアプローチを取ります

そして中にはかなり非道徳な内容で強力なものも含まれています

しかしあなたに1つだけ伝えたい事があります
それは強力なノウハウを手にしたところで実は稼げないということ

強力なテクニックであればあるほど
それに伴ったマインドセットを持っていなければそのノウハウを扱いきれません

まずはこれからあなたにお伝えする5つのマインドセットを
今後ココナラに取り組む時は必ず意識して下さい

1、フレキシブルになれ

手段を選ばないでください

**上手くいかない、成果が出せない人のほとんどは
綺麗な方法ばかりにこだわり過ぎています**

僕が見てきた成功者と呼ばれる人達や
成果を出してきた生徒を見ても

手段を選ばずに

「絶対に死んでも叶えてやる…」という強い気迫を持っていました

手段を選んで、「アレはだめだ」「これもダメだ」と言い訳してばかりでは
チャンスをどんどんと逃して行ってます

2、答えは市場だけしか教えてくれないと知る

正直なところを言うと

これをすれば絶対に100%ココナラで稼げると言うものは
未だにわかりません

僕のノウハウが正解という訳でもありません

答えは僕ではなく市場しか教えてくれません

めちゃめちゃ自信のあった商品が全く売れない
逆に微妙だなと思った商品がヒット商品になる

こういう事がザラにあります

テストするしかないんです

売れるかな…反応なかったらどうしよう…

↑

ウダウダと考えてもまずは出品しなければ
売れるかどうかなんて分かりません

まずは出してみましよう！

3、まずは真似だけする

僕が切り開いてきた道を
あなたがまた同じ時間をかけて見つけ出す必要はありません

まずは下手にオリジナルを出そうとせず
言われた事をそのまま愚直に真似してみてください

4、100%コミットする

これからは0か100
どちらかにして下さい

100%コミットメント出来ないようであれば
やらない方がマシです

下克上ココナラギルドは
あなたが100%コミットしてもいいほどのものだと言っております

5、自分の頭で考え、応用する方法を毎日捻り出す

今回、あなたには沢山のテンプレートや型をお伝えします
もちろんそれを使えばある程度までは稼げるようになります

ただ僕が恐れているのは常にそればかりを使い、自分で考える事を放棄してしまう事です
これでは自分自身のスキルは一切身につけません

まずはテンプレートなどを活用し、その後はどうやって自分自身で
より強力なテンプレートやテクニックを作るかにシフトチェンジしましょう

そうする事で情報発信やコンテンツ販売に移行しやすくなります

アカウント準備フェーズ

登録方法や基礎的な部分はここでは省きます
詳しくはこちらをご覧ください

↓

<https://coconala-support.zendesk.com/hc/ja>

プロフィール構築

ココナラをダウンロードし、諸々の登録をし終えたら
次はプロフィールを構築しましょう

正直なところを言うと

プロフィールはそこまで時間をかける必要はありません

ランキング上位のトップランカーを見ても
プロフィールにこだわっていない人もたくさんいます

ここに時間をかけ過ぎるのもよくありませんが
かといって適当すぎるのも購入者からの信用を失う可能性があるので

今からお伝えする要素をプロフィールに含んでおけば
あとはそこまで注力する必要もありません

↓

1、アイコン

ここはアカウントの顔になります

無理に顔出しする必要はありません（むしろ顔出ししてない人の方が販売数が多い気がします）

ここで意識すべきは権威性です

美容系の商品を出すのであれば、綺麗な写真の方がいいですし

稼ぐ系であればこの人はなんか凄そうだ…と思わせるアイコンの方が説得力が出ます

（クラはおじさんのアイコンにしております）

プロフィール



自分のページを編集する



アイコンタップ

← Kさん1112さん(コピーライター)... →



Kさん1112

最終ログイン：27分前

コピーライター

個人 / 女性

実績 販売実績 **75** 評価 **★4.8** フォロワー **19**

認証状況 本人確認 機密保持契約(NDA)

2、キャッチコピー

ここは自分が出す商品のコンセプトに合わせたキャッチコピーをつけましょう

クラの場合は実績0から出来るというコンセプトの商品が多いため

このようなキャッチコピーをつけています

0から最短距離で成功させます

初めましてKと申します

大学受験に失敗し学歴コンプレックスで
毎日将来の不安と恐怖を抱えながら生きていました

そんな毎日を変えるべく2019年夏、ネットビジネス業界に参
入し、

- ・Twitter開設16日で45万円を収益化
- ・5リストから100万円を作り
- ・90日間で39リストから200万円の売上

とライバル達をごぼう抜きする勢いで実績を作り

現在は20人以上の生徒達にネットビジネスを教えています

ココナラでは私が0から稼いでいった再現性の高いノウハウや
テクニックをお伝えしていきます

*設定ミスで女性となっておりますが男です...

3、自己紹介文

ここでは

- ・簡単な自己紹介
- ・実績（数字を多く使う）
- ・何を提供出来るのか？

この3つの要素が重要です

まだ初心者で実績も何もないと言う人は
購入者をどのように導きたいのか？
どんな結果を出させる事ができるのか？

など証明は出来ない権威性を強調しましょう

ここで重要なのは初心者だと思わせない事です
購入者は自分の方が上だなと思った瞬間、その出品者が出す商品に
全く価値を示さなくなります

権威性を意識してプロフィール構築をしていきましょう

基本はこの3つを抑えておけば大丈夫です

また本人確認と秘密保持契約（NDA）もしっかりしておきましょう
ここまではまだ準備段階です
次ページから本格的なマネタイズ部分に関わってきます

どのようなコンテンツを販売していくか？

基本的にココナラで売れるジャンルは

- ・稼ぐ系
- ・占い系
- ・健康系
- ・人間関係系（恋愛など）

↑このあたりなので

まずはこの4つに絞って商品を出品していくと良いと思います

既に実績がある人や、今までノウハウコレクターで
沢山商材は持っているという人はそのままそれを出品すればいいんですが

中には全くの実績0でコンテンツとして出せるものが無いという人もいますが
安心して下さい…

そんなあなたの為に解決策を4つ用意しました…

今すぐ本屋に向かって下さい

実はココナラは、魅せ方やコンセプトが上手ければ
本をパクってコンテンツを作っても爆発的に売れます

なので例えばDRMのコンテンツを作ろうと思ったら
本屋に向かい、DRMの本数冊を立ち読みしてセールページを作り
売れたら、その本を買いコンテンツを作る

これであれば、どんな初心者でもコンテンツを作る事が出来ます

[1日10分・月15万円]Instagram起業

★★★★☆ (33)



本気でinstagramをATMにする方法教えます

10分の作業であなたの収入源を1つ増やしませんか？

マネー・副業・アフィリエイト > 副業・収入を…



アサユウ@在宅で稼ぐプロ ★5.0 (18)

2,000円



形式・仕様: 単行本 (ソフトカバー)

価格: ¥1,650 ✓prime

ポイント: 50pt (3%) (プライム会員ポイント33円分を含む)

↑前アカウントの実績0ノウハウ0の時に販売していた商品です

左の本の詳細を基にセールページを作成し、売れたら本を購入してコンテンツを作りました

コンテンツの宝庫 Kindle unlimited

アマゾンの定額読み放題サービスのkindle unlimited を使うのもアリです

ここには副業系やビジネス系の本も沢山あるので
ここにある本の数冊から強力な部分をまとめるだけでも十分コンテンツになります

月980円なので1つ商品売ればペイ出来ます

< 新しい本を検索 :三

アフィリエイト 🔍

Kindle コンテンツ : タイ... フィルタ ▾

 1ヶ月たった2記事だけで! 月収130万 するゆる プログ作成術
日誌体で書ける! 5文字で書ける! 10分で書ける! 10分で書ける!
Kindle Unlimited
Mr.S
★★★★★ (43)
kindleunlimited

 「ブログ初心者」が1ヶ月で【5万円】稼ぐ新「アフィリエイト」
田中 慎平
★★★★★ (1)
kindleunlimited

 アフィリエイトで稼ぐ1年目の教科書—これから始める人が必ず知りたい70の疑問と...
川端 美帆
★★★★★ (24)

 2020年最新 アダルトアフィリエイト戦略: 今どきのアダルトアフィリエイトはこう稼げ!
アダルトアフィリエイト戦略
アダルトアフィリエイト研究室
★★★★★ (5)

商材のワゴンセール ヤフオクで仕入れてココナラで卸す方法

ヤフオクは物だけではなく情報商材やノウハウも販売されているのを知っていましたか？

しかも元々、何十万円とする商材がヤフオクでは数百円～数千円で販売されている事もザラにあります

初心者はここでコンテンツを仕入れて
ココナラで売るだけでもかなりいい商品になると思います

クラが今メインで販売しているメルカリ転売のノウハウも
元々はヤフオクで100円で仕入れた物です

そこからバックエンドなども込みで初月、**合計40万円以上の利益を**
この商品だけで出しております…

ここでの注意点はヤフオクで仕入れたコンテンツを
そのまま出さない事です

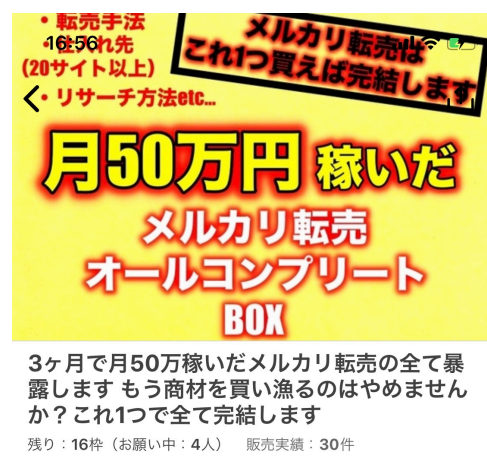
そのまま出してしまうと何か言われる可能性もあるので
少し修正したり、レイアウトを変えるなどした方が良いでしょう

かなり質がいい物もヤフオクには売っているのでココナラからの購入者も
満足してくれる人がほとんどです

副業、アフィリエイト、転売、不労所得、
バイナリーetc…

ココナラの人達が好きそうだなあ～と思う
ワードをお客さんの代わりにどんどん検索してみてください

沢山、売れそうなコンテンツが見つかる
と思います



・転売手法
16:50れ先
(20サイト以上)
・リサーチ方法etc...

メルカリ転売は
これ1つ買えば完結します

月50万円 稼いだ
メルカリ転売
オールコンプリート
BOX

3ヶ月で月50万稼いだメルカリ転売の全て暴露しますもう商材を買い漁るのはやめませんか？これ1つで全て完結します
残り：16枠（お願ひ中：4人） 販売実績：30件



Kさん1112
女性 最終ログイン：7時間前
● シルバー 総販売実績：60件
本人確認 ✓ 機密保持契約(NDA) ✓

♡ お気に入り追加

40

✉ 出品者に質問



自分でコンテンツを作らずにコンテンツビジネスをする方法

※この方法はかなり非道徳ですので、やるやらないはあなたにお任せします

ココナラは今まで
セールページを作り→売れたらコンテンツ作成

この流れが当たり前でしたが
やり方次第ではもうコンテンツを作る必要もありません…

その方法とは…

ココナラで既に売れている商品を購入しリライトする
という方法です

どういう事かと言うと
ココナラの稼ぐ系ノウハウのトップランカー達はよく動画コンテンツや音声コンテンツで
納品しています

それをまず事前に購入し、
その動画や音声をそのままココナラで文字起こししてくれる人に投げます。

そうするとさっきの動画や音声コンテンツをPDFにしてくれるので
それを自分の独自コンテンツとして販売するというやり方です

実際のこの方法で自分ではコンテンツを作らずに100万円以上稼いだ方もいます

< 🔍 文字起こし

1,577件 おすすめ順 | 絞り込み

最短半日！1時間程度の音声テープ起こし承ります
現役編集者が対応！用途を考慮した文字起こし(クバ取りまで)
ビジネスサポート・代行 > データ入力・文字起…

たまにテープ起こし承ります! ⭐5.0 (139) 6,000円

音声データの文字起こし&簡易編集まで行います
編集経験者が音声文字起こしを読みやすく簡易編集まで担当します
ビジネスサポート・代行 > データ入力・文字起…

xjamwriter ⭐5.0 (12) 10,000円

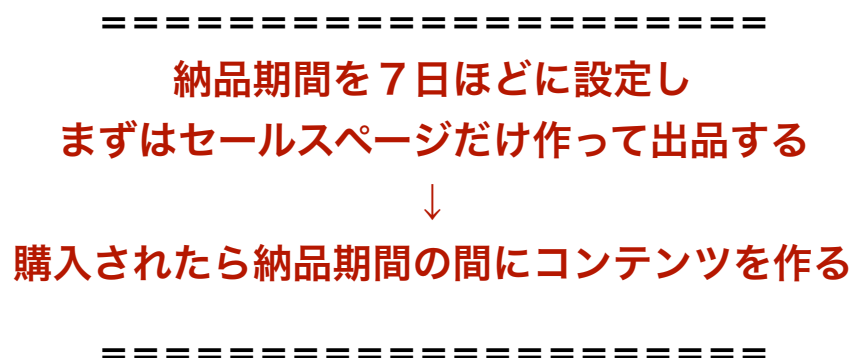
英語ネイティブが音声の文字起こしをします
10分1000円～！ネイティブスピーカーによる文字起こし！
ビジネスサポート・代行 > データ入力・文字起…

cmdf08 ⭐5.0 (7) 1,000円

何を売るかを決めたら早速出品しましょう

ここからは商品出品のフェーズに入ってきます

ココナラの基本的な流れは



↑なので何時間もかけて商品を作ったのに
全く売れなかった…という事は起きません

また一度でもコンテンツを作ってしまうと
あとは売れたらその商品を送るだけなので

ノーリスクで半自動収入を構築する事が可能です

ココナラを攻略するには、この5つだけを抑えておけば
大丈夫です

- =====
1、コンセプト
2、タイトル
3、画像
4、セールページ
5、レビュー
=====

ココナラで注力すべき点はこの5つしかありません
ここさえしっかりしていれば、どんなゴミ商品だって飛ぶように売れてしまいます
1つ1つ解説します

5つのココナラ顧客心理を刺激するコンセプト

ココナラで何か商材を買う時、
購入者が考えている事はたった5つに分類されます

=====

- 1、ノウハウコレクターを辞めたい
- 2、楽をしたい
- 3、新しい情報を集めたい
- 4、不安から逃れたい
- 5、生活を変えたい

=====

1、ノウハウコレクターを辞めたい

ココナラで商材を買う人の9割は過去に商材を買った経験があり
その度に大きな実績を出す事が出来なかったノウハウコレクターです

なので何か商材を買う時には「今度こそノウハウコレクターを辞めて実績を出したい」
と言う思いを持ってる方は非常に多いです。

なのでこういった思いを持ってる人には
「ノウハウコレクターだった自分でも出来た」と言う魅せ方にしたり
「これでダメだったら辞めて下さい」と言ったり

この商品を買えばノウハウコレクターを辞めれるんだ！という
コンセプトにすると売れます

2、楽をしたい

とにかくココナラの稼ぐ系商品は
「簡単に」「楽に」「時間をかけずに」「誰でも」「すぐに」と言う雰囲気を作ると
飛ぶように売れてしまいます

ノウハウコレクターが好きそうな言葉という事です

商品をリサーチすると分かると思いますが

「こんな怪しい商品売れないだろ！」と思う商品が100件以上売れていたりします
これは「怪しい」という感情より「これを使えば楽に稼げる”かもしれない”」という
感情が勝ってしまう為です

こう言った人達には
とにかく誰でも出来て、簡単というコンセプトにすると売れます

3、新しい情報を集めたい

これもノウハウコレクターの人達の特徴ですが
1番目の人達と違い、この感情で商品を購入する人は
「ノウハウコレクターを辞めたい」という感情より
「新しい情報を知りたい」という感情の方が高いです

こう言った人達には
ざっとリサーチしてココナラにはないようなコンセプトにしたり
商品内容をあまり明かさずベールに包んだりすると
興味が湧き売れます

4、不安から逃れたい

「将来お金に困らないだろうか？」 「今の会社のままずっと働いていていいのか？」
このように何か将来に対しての不安を避けるために商材を購入する人は多いです

ココナラで商材を購入する人の多くは
30代~50代の男性で老後の不安や漠然とした将来の不安を抱えている人が多いです

なのでこう言った人達には
その不安を明確にしてあげ、それを解決するものがコレだよ！というコンセプトにすると
売れます

5、生活を変えたい

とにかく今すぐにでも会社を辞めたい！バイトを辞めたい！現状を変えたいという思いで
商材を購入する人達です

こう言った人達にはダメダメだった自分でも今はこんな生活を送れていると言う
ストーリーを見せてあげましょう

あなたと同じような境遇

↓

このノウハウとの出会い

↓

成功した未来

基本はこの5つのココナラ顧客心理を刺激するような
コンセプトにして商品作成を行いましょ

ココナラ最大のネック「表現規制」を掻い潜り 断定表現や誇張表現が許される裏VIPルートへの道

ココナラはとにかく表現規制が厳しいです

「いくら稼げます」という断定表現が出来ないのは
稼ぐ系商品の中ではかなり痛いです

またこのノウハウで〇〇万円稼ぎましたと言う実績を書く事も
運営に規制されてしまうので

大半のココナラ販売者のセールスページと言うのは
規制にビビってかなり弱いものになっています

しかし今回の下克上ココナラギルドのメンバーには
規制の掻い潜り方をお伝えするので
実績や断定表現をふんだんに使った
強力なタイトルやセールスページを作成する事が出来ます

ではどのように規制を掻い潜るのか？
2つポイントがあります

- 1、過去形に変換する
- 2、具体的な日付を加える

ココナラ運営は1%でも明確でなく、誤解を与えるような表現を規制します
ですが**”過去の事実”**と言うのは**100%起こった事なので規制の対象外なのです**

なので

10万円”稼げる”方法教えます

↓

10万円”稼げた”方法教えます

このように過去形にするだけで
一切規制を受けることはなくなります

またセールスページに「これだけ稼げました」と実績を明記する時
それだけでは規制を食らってしまいます

**なのでその実績を書く前に
具体的な期間を記載して下さい**

このノウハウを使って月10万円稼げました

↓

このノウハウを使って2020年1月9日～2020年2月20日の間に10万円を稼ぎました

後者は規制を受けません

これで実績や具体的な数字を出す時は規制を受ける事は無くなりますが

基本的にココナラではあまり煽りすぎるのはNGです

(絶対稼げる！1番のノウハウです等)

最初はそのさじ加減が難しいと思いますので
色々とテストをしてみて感覚を掴んでいきましょう

圧倒的に売るタイトルテンプレート

期間×金額×内容

この3つを掛け合わせたタイトルにすると
かなり反応があります

例

- ・ 16日で45万円稼いだTwitterノウハウ暴露します
- ・ 3ヶ月で月50万稼いだメルカリ転売の全て暴露します

※これは稼ぐ系だけでなく恋愛市場や健康、美容系でも同じです

- ・ 30日でセフレを5人作ったマッチングアプリ術教えます
- ・ 二週間で重い一重から二重になったマッサージ教えます

**ポイントとしては期間はなるべく短く
金額はなるべく大きくすると尚良いです**

内容のところは曖昧にしても売れる場合もあるので
どんどんテストして行って下さい

タイトルでも意識することは
先ほどの5つのココナラ顧客心理です

タイトルの下にキャッチコピーをつける事が出来ませんが
ここで簡単さをアピールしたりするのが良いでしょう

**もう一つのタイトルの型として
興味性をとにかく惹く**と言うのがあります

これはとにかく他のライバルよりも目立つ事が重要です

- ・反則級のアフィリエイトコンサルします
- ・搾取される側から搾取する側に慣れます

ここはかなりセンスが光るところではありますが
ライバル達をリサーチする事でどのような魅せ方だと反応が取れるのかが分かってきます

画像について

画像については意識すべき点は4つです

=====

1、文字の大きさ

2、数字

3、簡単さ

4、トリガーワード

=====

まずは出来るだけ文字は大きくして目立たせましょう

アウトラインや光彩などの文字効果もどんどん活用した方が良いでしょう

そして数字を使えるところは必ず使いましょう

数字を使う事で読み手は想像しやすくなり結果が観測しやすくなります

またこれはタイトルと被りますが

簡単さを煽る事を意識して下さい

自分には無理だな…と思わせてしまった時点で終わりです

そして最後にトリガーワード

これは画像をパッと見た時に一番引っかかる単語の事です

ここが強ければ強いほど商品の印象も変わります

- ・極秘テンプレート
- ・オールコンプリートBOX
- ・脳死マニュアル

トリガーワードを考える時に意識すべき事は

とにかく人というのは考えるのが嫌いだと理解する事です

どういう事かと言うと

読み手は小難しいな…と感じた商品は絶対買いません

いつも商品を買う時と言うのは、既に手順が組まれてあって

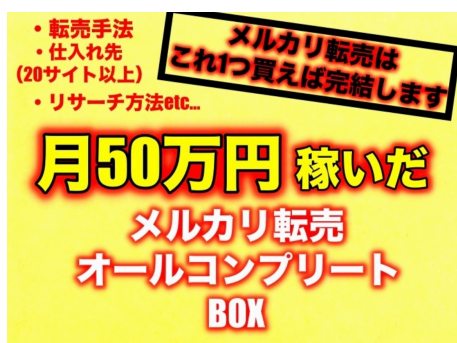
オレはそこまで考える必要がないな！と感じた時にお金を払います

なのでテンプレートやマニュアル、脳死と言う単語に惹かれるのです

(これさえ買えばいいんだ！と思わせる事もこれに当てまります)

参考画像

↓



ちなみに画像編集ソフトは

Photo scape Xを使っております

このソフトが色々使ってきた中で一番使いやすい

簡単にココナラ向きの画像が作れます

表現規制をスルーし爆発的な売り上げを誇る セールスページテンプレート

タイトル、画像と出来たら次はセールスページになります

ここはかなり重要なパートになりますので必ずチェックして下さい

セールスページにはある重要な要素が6つあります

この6つを取り入れたセールスページが今のところ
かなり反応いい事が分かりました

- 1、実績
- 2、限定性
- 3、大義名文
- 4、オススメな人
- 5、大まかな商品説明
- 6、ボレット

↑この6つを必ず取り入れて下さい
これは順番も大事です

この6つの要素を取り入れた
爆売れセールスページテンプレートがこちらになります

↓

セールスページテンプレート（要素要素で書き換えて下さい）

=====

※実際にこちらの方法を使いスマホ1台で
2019年11月2日~12月6日の間で50万円を稼ぎました

※最初の40件までは1000円で販売し
その後数千~数万円の値上げを致します

初めましてkさんと申します
現在は20人以上の生徒にネットビジネスを教える講師をしています

今回ココナラで出品させて頂いた商品は
まず最初に副業初心者がやるべき物販ビジネスの中でも

実績の出しやすさと収益化のスピードが抜群の「メルカリ転売ノウハウ」です

ただ今までは
ココナラには沢山の「メルカリ転売ノウハウ」が転がっているので

「メルカリはその人達任せればいいのか」と
思っていました

中を見てみると"かなり悲惨な状況"だったので今回の出品に至りました

転売手法、リサーチ方法、仕入先etc…

どんどん必要なものが分かってきて
その都度買っていき
結局合計かなりの金額を支払っている状況…

「もう色々買い漁るのは
辞めませんか？」

物販は仕'入金が足りなければ
利益も上がりません

なので転売に関して必要な

- ・転売手法
 - ・リサーチ方法
 - ・仕'入先(20サイト以上)
- etc…

全てをこれ1つで完結する

「転売オールコンプリートBOX」
をリリースしました

微妙な物販商材に色々と金を使うのではなく

50万円稼いだ本物の情報…

↑これ1つで商材漁りは終わりにしませんか？

～この商品がオススメな人～

- ・1日1時間ほどの作業で終わらせたい人
- ・副業でまだ大きな成果を出せてない人
- ・ローリスクで稼ぎたい人
- ・スマホのみで稼ぎたい人

～商品内容～

このノウハウはスマホ1つあれば
すぐにでも始める事が出来ます

購入者限定にお伝えする全26サイトから
商品を格安で仕'入れ

メルカリで既に売られてる物を販売する
リスクが低い物販ビジネスです

メルカリ転売で必要と思われる情報や知識はここに全て詰め込まれています

- ・月50万円以上稼いだメルカリ転売テンプレート
- ・ザクザク高利益商品が見つかるリサーチステップ
- ・50万円稼いだ全仕'入26サイト全て暴露！
- ・思考時間0秒！プロの転売手法を丸パクリする方法
- ・売上を飛躍的に上げる！アカウント複数作成裏ワザ
etc…

※購入者限定の極秘特典アリ

=====

仕入れという単語がココナラでは不適切ワードに引っかかるので
『仕'入れ』などとしています

セールページテンプレート解説

=====

※実際にこちらの方法を使いスマホ1台で
2019年11月2日~12月6日の間で50万円を稼ぎました

←実績 (他の人の実績もあると尚良い
です)

※最初の40件までは1000円で販売し
その後数千~数万円の値上げを致します

←希少性

初めましてkさんと申します
現在は20人以上の生徒にネットビジネスを教える講師をしています

←説得力を持たせる為の自己紹介

今回ココナラで出品させて頂いた商品は
まず最初に副業初心者がやるべき物販ビジネスの中でも

実績の出しやすさと収益化のスピードが抜群の「メルカリ転売ノウハウ」です

ただ今までは
ココナラには沢山の「メルカリ転売ノウハウ」が転がっているので

「メルカリはその人達任せればいいのか」と
思っていました

中を見てみると"かなり悲惨な状況"だったので今回の出品に至りました

転売手法、リサーチ方法、仕'入先etc…

どんどん必要なものが分かってきて
その都度買っていき
結局合計かなりの金額を支払っている状況…

←大義名分

「もう色々と買い漁るのは
辞めませんか？」

物販は仕'入金が足りなければ
利益も上がりません

なので転売に関して必要な
・転売手法
・リサーチ方法
・仕'入先(20サイト以上)
etc…

全てをこれ1つで完結する

「転売オールコンプリートBOX」
をリリースしました

微妙な物販商材に色々と金を使うのではなく

50万円稼いだ本物の情報…
↑これ1つで商材漁りは終わりにしませんか？

～この商品がオススメな人～

- ・1日1時間ほどの作業で終わらせたい人
- ・副業でまだ大きな成果を出せてない人
- ・ローリスクで稼ぎたい人
- ・スマホのみで稼ぎたい人

←オススメな人

～商品内容～

このノウハウはスマホ1つあれば
すぐにでも始める事が出来ます

←大まかな商品説明

購入者限定にお伝えする全26サイトから
商品を格安で仕入れ

メルカリで既に売られてる物を販売する
リスクが低い物販ビジネスです

メルカリ転売で必要と思われる情報や知識はここに全て詰め込まれています

・月50万円以上稼いだメルカリ転売テンプレート

・ザクザク高利益商品が見つかるリサーチステップ

・50万円稼いだ全仕入26サイト全て暴露！

←ボレット (煽りすぎないように)

・思考時間0秒！プロの転売手法を丸パクリする方法

・売上を飛躍的に上げる！アカウント複数作成裏ワザ
etc…

※購入者限定の極秘特典アリ

=====

基本的にはこのような構成になっております

これを基にあなたの商品に合うように調整してみてください

僕のセールページテンプレートを使い

上手くいった人達の商品を参考に載せておきますので

必ずご確認ください

・ <https://coconala.com/services/1116967>

・ <https://coconala.com/services/1087954>

・ <https://coconala.com/services/1115666>

価格について

価格ですが最初は**最低価格**で販売しましょう

というのも一番最初のまだ販売実績も何もない状態というのは信用がありません

なので出来るだけ最初は低単価で販売し
販売実績を積んでいってから値上げをされるといいと思います

また値上げをせず、最低価格で販売し続け
数多く取りながら、有料オプションで顧客単価を上げたりバックエンドで大きく利益を取ったり
する戦略もアリです

有料オプションについて

ココナラはメインの商品とは別に
追加で有料オプションをつける事が出来ます

ここは必ずつけた方がいいです

- ・その商品に関係するもの
- ・商品と追加で購入すればより良いもの
- ・単純に興味を引くもの

この方の有料オプションの作り方は
上手なので参考にするといいと思います→
<https://coconala.com/services/1116967>

有料オプションの内容はメイン商品に付随してであると
更に実績が上がったり、成果を出すのが早くなったりと
その商品の質を高めるものにしましょう

※転売商品であれば商品リストなど
ヤフオクで色々調べると沢山出てくるので
それをそのまま有料オプションや特典にしても良いと思
います

ここで**重要なのは最後の**
1万円で「全てのオプションをつける」という項目です

＜ ツイッター開設15日で212万円稼い…の↑	
自動的に人が集まる集客の秘密を教えます。これを読めばあなたの集客力が格段に高まってしまいます。	1,000円
フォロワーを自動的に購入へと導くTwitter運用3ステップ	1,000円
人の心を自然と動かす一撃必殺の単語集を教えます。これを読むことであなたの文章が自然と人の心を動かす文章になると思います	1,000円
フォロワー数を底上げる。 Twitter市場の“ある”特徴を活かした特殊フォロワー増産法	1,000円
1月1日から12月31日の期間で毎年20億円を稼ぐ億万長者に伝授された。カチカチ記入する“だけ”で人の心を動かす文章術	1,000円
仕事の合間に毎月の食費や光熱費をまかなう不労所得をATMに流し込むことを可能にするプラットフォームをコソリと公開	2,000円
日本に『コピーライティング』を持ち込んだアメリカ人コピーライターの極秘音声を特別公開します。(口外厳禁でお願い致します)	50,000円
現在会社70社経営の元億万長者女子大生の全知識が詰まった。公では一切販売されてない電子書籍をお渡し致します。	50,000円
セミナー参加費120万円。アルゼンチンで行われた名前不詳・年齢不詳の起業家が行った超極秘セミナー音声をお渡しします。	50,000円
全ての有料オプションをお渡しします。(全ての有料オプションを一括でご購入してくれる“限定”で大幅値引きで提供します)	10,000円

これがある事により中途半端に買うんなら1万円払って
全て貰う方がお得と考えるので有料オプションの枠は全て埋めておいた方がいいです

大抵の人が最後のオプションを買います

**※この方はこの有料オプションで
1日4~5万円の収入が発生しています**

購入にあたってのお願い

ここで推奨購入方法として有料オプションと一緒に購入する事を記載したり
クレームや返金等は受け付けない旨を記載すると良いでしょう

またセールスページは意外と文字数が少ないので
この部分で特典の詳細を話たり、セールスページでは書ききれなかった部分を書いてもいいと思います

”最重要”要素レビューについて

ココナラで売り上げを上げるならレビューを貰う事だけを考えて下さい

それほどにレビューは重要要素です

タイトル、画像、セールページが良くても
レビューが悪ければ全てが台無しになり全く売れません

ではレビューを貰う為にはどうするか？

・神対応を心がける

とにかく誠実に対応する事を心がけて下さい

- ・言葉遣い
- ・返信スピード

・レビュー特典をつける

レビューしてくださった方にはお礼にこのような特典をお渡しします！
といい後にDMで特典をお渡ししましょう

↑ここで注意点があります

ココナラではレビューを貰う代わりに特典を渡すと言う行為を禁止しています

ではどうするか？

=====
商品のPDFの中でお願ひしましょう
=====

ココナラ運営はトークルームとDMの中身は見ていますが
商品のPDFの中までは見れません

なのでここでレビュー特典をお願ひしましょう

レビュー特典

メルカリ転売で一番大変な作業は
売れる商品を見つけるまでです

安定的に利益が取れる商品さえ見つけてしまえば
あとはそれを大量に仕入れて販売すれば

脳死状態で毎日売りが上がる状態を作る事が出来ま
す。

そして今回、ココナラの方でこちらの商品に
レビューを書いてくれた方限定で

お礼として

「メルカリで定価の5倍で売れる商品」

を見つけ方と実際に5倍で売れる商品をまとめたレポー
トをレビュー後にDMにてお渡ししますので

そちらのレポートを参考に仕入れを行い
素早く利益を作っていきましょう！

・匿名評価設定

レビューが貰いやすくなる設定として
匿名評価をOKにチェックをしましょう
これでレビューを書くハードルもかなり下がります

見積り・カスタマイズの受付

購入者から「見積り・カスタマイズの相談」を受け付ける

※ 購入者からの相談に対して、カスタマイズしたサービス内容・
価格を提案し、購入してもらうことができます。詳しくは[こちら](#)。

評価の表示

購入者が匿名で評価できるようにする

ビデオチャット

ビデオチャットでの打ち合わせに対応できるようにする

※ 選択したカテゴリではビデオチャットの利用はできません。

受付設定

● 受付中 ▼

・サプライズ特典を大量に用意する

○月中に購入してくれた人には特別に…
最初の20件までの人にだけ配布しています…

理由は何でも良いのでセールページなどには記載されていない
サプライズプレゼントを大量にお渡しする事で心理的に悪い評価にはしづらくなります

これらをやっていれば大抵の人は良いレビューを書いてくれます

唯一、表現規制が適応されない無法地帯で荒稼ぎする方法

実はココナラの中には
どれだけ誇張表現をしても一切表現規制を食らわない箇所があります

それはレビュー返信です

ココナラは購入者からレビューを貰うと
それに出品者は返信をする事が出来ます

多くの販売者はここを何とも感じていませんが
このレビュー返信こそが第2のセールスポイントなのです

レビュー欄というのは見込み客が商品を購入する前に
必ず目を通す箇所です

そして基本的にこのレビュー返信は何を買っても規制を食らう事はありません

**つまりここでセールスページではなかなか書けないような
強烈なコピーや断定表現など規制を食らってしまうような文章を書く事で
売り上げは倍増します**

必ずレビュー返信をするようにしましょう



男性

6日前



ありがとうございました。

早速実践してみたいと思います！

この評価が参考になった

はい



Kさん1112

ありがとうございます！

1日30分の作業でも10~30万の実績を作り出す事
も十分可能ですので是非頑張ってみてください！

営業DMテンプレート

全然売れないけどお気に入りには沢山つく…

そう言った時は
商品をお気に入りしてくれた人への営業DMがかなり有効です

成約率40~60%営業DMテンプレート（要素要素で書き換えて下さい）

=====

〇〇様
はじめまして！

先日は私の「〇〇〇〇」（商品名）

こちらをお気に入り登録頂き、誠にありがとうございます！

10件毎に数千円の値上げをしようと思っておりましたが
最初の20名は「1000円」の据え置き価格で販売致します！

現在〇名の方が購入していますので
1000円のご案内は残り〇名となります

現在〇名の方達がお気に入り登録されており
他の方で埋まってしまう可能性も高いと感じています

ご興味があれば早急にご連絡ください！

最後までお読み頂きありがとうございました。

=====

重要なのは長文にし過ぎない事
数字を使って限定性を具体的にすること
残り〇名と数値化して焦らせる事

これを基に自分の商品に合わせてDMの雛形を作り
お気に入り登録してくれた方には送るようにしましょう！

コンテンツの作り方

今後コンテンツを作る時や音声を取る時もですが
基本はこの4つの順番で作成して下さい

コンテンツフォーミュラー 4つの学習タイプ

1、（なぜ：）

- ・やるメリット
- ・やらないデメリット

↓

2、（なに：）

- ・社会的証明
- ・根拠
- ・データ
- ・実績
- ・権威ある人の発言の引用

↓

3、（どうやって：）

- ・全体像
- ・具体的なステップバイステップ

↓

4、（今すぐ：）

- ・出来るだけ多くの成功例
- ・まず今すぐ何をすべきか？

これらの順番でコンテンツを作っていけば
実際に行動に移してもらう事ができ・・・

お客さんに感謝されるような商品になります

・お金を貰いながらリスト取り

商品の中には必ず自分のメルマガやLINE@、Discordコミュニティへの招待リンクなどを置いておいて、そこからバックエンドを売る時はココナラを介さずにやり取りをするのが良いでしょう

ココナラは高単価になっていくほど手数料が取られていき
最大30%運営に手数料として取られてしまいます

ココナラで100万円売り上げたとしても
実際に入ってくるのは70万円ほどなのです

ただし

商品の中に自分の媒体に誘導する導線を仕組んでおき
その後のフォローやバックエンド販売をココナラを介さずに行う事で
利益率は100%になります

他媒体に誘導する時は
しっかり相手のメリットを伝える事が重要です

- ・この商品では伝えていない部分をこちらのコミュニティではお伝えしていきます！
- ・限定特典をこちらでお渡ししています！
- ・他の購入者と情報の共有が出来る無料コミュニティです！

相手が登録すべき理由をしっかりと添えましょう

購入者限定無料コミュニティ

こちらの商品を購入してくれた方限定で
ここや表では話せない裏情報や
追加特典などをこちらの無料コミュニティに送っていく
予定です

完全無料コミュニティですので必ず入って
追加情報を受け取って下さい！

↓

<https://discord.gg/U4c8WpX>
(こちらから参加出来ます)

最後までお読みいただき、ありがとうございました。
ぜひご利用いただければ幸いです。

購入されてからの流れ

1、購入してくれた事への感謝のメッセージ+納品期間の確認+アンケート

まずは購入してくれたお客さんに感謝を伝えましょう
まだコンテンツが作れてない状態なのであれば

納品期間を改めて伝えて、その日までに納品する事を約束しましょう

そしてこの部分で重要なのはアンケートです

ここでココナラ購入者のある程度の顧客層が分かるので
バックエンドや次の商品作りに参考になります

僕が購入してくれたお客さんにとってのアンケート内容は
以下の通りです。これに加えてあなたが聞きたい事なども追加すると良
いでしょう

様
初めまして！
この度は当サービスをご購入いただきありがとうございます。
ご購入いただいたサービスについてはご購入日より7日後までにご提供致します。
商品お渡しまで今しばらくお待ち下さい！
またやり取りする中で様
にあったご対応をさせて頂きたいので
よろしければ次の質問にお答えしていただければ幸いです！
・ご年齢
・なぜこの商品を買おうと思ったのか？
・副業やビジネスの経験があるか？
あればどういったものを行ってきたのか？
・現在、副業などについて何か悩みや不安があるか？
・ビジネスに使える時間
・具体的に学びたい事
よろしくお願致します！

2、商品納品

コンテンツが出来次第、商品を納品しましょう
このタイミングで正式な回答を押しても良いのですが
顧客満足度を上げたり、有料オプションを更に買ってもらう為には
正式な回答はまだ押さずに商品だけ納品し

トークルーム内で質問回答をしたりすると良いでしょう

3、有料オプションを更にプッシュ

商品納品のタイミングで正式な回答を送らなかった場合
3~4日経ったタイミングで正式な回答を送る旨を伝えましょ
う

そしてここでのポイントは正式な回答を送る事を伝える時に
『正式な回答を送ってしまうと有料オプションが購入出来なくな
る事』を伝えて催促しましょう

この度は「3ヶ月で月50万稼いだメルカリ転売の全てを暴露します」をご購入頂きましてありがとうございました。

次回の月曜日に「正式な回答」を送らせて頂こうと思っております

また正式な回答を送ってしまうと追加の有料オプションは購入出来なくなってしまいますので是非この機会にご検討下さいませ。

全てこちらのノウハウの成果を底上げするものとなっております

バックエンドの考え方

僕が大事にしているマインドセットに

『バックエンドが用意できないのであればビジネスをやめる』

と言うものがあります。

どういうことかと言うと

フロントエンド（最初買った商品）を購入してくれたお客さんというのはそこで全ての悩みや欲が解決できるものではありません

必ず新しい悩みやストレス、欲というものが出てくるものです

バックエンドとはそれらを解決するものとしてお客さんに提案するものなので

- ・バックエンドが売れない…
- ・バックエンドアイデアが思いつかない…

というのは**単純にお客さんとのコミュニケーションが少ないだけです**

しっかりとコミュニケーションを取っていれば自然と売れるバックエンドが作れるようになります。

僕の場合、購入されてからアンケートと称してその人の顧客データや悩みをまず事前に聞いており

ココナラで商材を購入する人の多くに「ノウハウコレクターを脱却したい…」という思いを持っている方が強くいる事が分かりました

そこで商品内で誘導したdiscord内でノウハウコレクターを脱却させる為の3ヶ月コンサルというものをバックエンドとして出したところ

10万円の商品が1ヶ月で8本売れました

その商品を買っただけではお客さんの本当の欲は満たせないと意識して下さい
何度もコミュニケーションを取ってその人は何を求めているかを聞き取って下さい

discord内やDMで送っていたバックエンドご案内のPDF

↓

kura3.xsrv.jp/pdf/3month.pdf

高確率でバックエンド商品を買って貰う一言

お客さんが求めているものを一番簡単に探し出す方法があります

それは、正式な回答を送る前のトークルームやレビュー特典を送る時のDMにて

「こんな商品があったら良いなと思うものや現時点で困っている事などありますか？僕のリソースをフル活用し次の商品はあなたの意見を基に作ります」

という風なメッセージを送りましょう。

人それぞれにバックエンドを作るというイメージです

物販ノウハウを知りたいというのであれば

ヤフオクで安くコンテンツ仕入れたり、youtubeやネットの有益な情報をまとめてあげて物販コンテンツを作ってあげたり

情報があり過ぎて何をしたいかわからないという人には

マンツーマンで指示を出してあげるコンサルをオファーするなど

『これはあなたの為の商品なんですよ』と伝えてオファーする事でバックエンドの購入率は飛躍的に上がります

売上を爆発的に上げる反則チート

今からあなたにお伝えする事はかなり強力ですが

非道徳なチート戦略です

使うか使わないかはご自身で決めて下さい

ただ大前提として覚えておいて欲しいのは

**お客様の人生を豊かにする自信のある商品であれば
どんな手を使ってでも売らなければいけません**

弱いセールスページで商品が売れずにお客様の人生はそのまま
嘘や誇張表現をしてでも商品を買わせお客様の人生が豊かになる

僕は正しいのは後者だと考えています

自信のある商品であればどんな非道徳な手を使ってでも売ってあげるのが
一番お客様の為になります

・数値を変更する

<https://youtu.be/5FIN3HNOqK0>

↑こちらの動画のようにグーグルクロームを使用しデベロッパーツールを変更すると
サイト上の数値をいじる事が出来るので強力なエビデンスを作る事が出来ます

・強力してレビューを書き合う

ココナラはチーム戦で攻略していけば
プラットフォーム自体も独占可能になります

チーム同士で良いレビューを書き合い
実績を書きあう

ギルドのメンバーは20~30人いるので
一気に強力なレビューが20~30件増えると
ランキングやオススメ順に乗り
初動のスピードはかなり早くなります

レビューを書いてもらい、そのレビュー返信でセールページで言うと規制されてしまうような強いメッセージを加える

↑これをする事でかなり反応率は上がります

・強力して実績を書き合う

商品ページに実際の購入者の実績を紹介などすると信頼性が増し一気に購入率が上がります

なのでメンバー同士で書いて欲しい実績や商品の感想を送り合いそのスクショを画像に設定する事でかなり強いエビデンスになります

・残り枠を常に1名にして希少性を演出する

実は商品枠数というのは出品した後で自由にいじる事が出来ます
なので例えば今、3名の方が購入してくれているのであれば商品枠数を4枠に設定し残り枠数を常に1名に見せる

そうすることで、視覚的に人気商品だと思わせる事が出来たり「あと1人だ!」と焦って購入してくる人も増えてたりします

444

一度に受注可能な件数 (最大20件) *必須



よくある質問 (各400字以内 最大7件)

利用制限の解除方法

何度も規制を食らい商品を下書き状態に戻されると
出品やDMなどが使えなくなる利用制限にかかる事があります

そう言った時にはこの流れで制限を解除してもらいましょう

↓

マイページのお問い合わせからココナラ運営に制限解除の申し出を送る

※お問い合わせの種類は『意見・要望』で送る内容は以下を参考にして下さい

ココナラ運営スタッフ様、お世話になります。ココナラでサービスを出品している〇〇と申します。

この度、私のココナラアカウントが出品できない状態になっていることについて、お問い合わせさせていただきます。

出品停止の原因は、以前に通知して頂いた●●の規約違反であると察しております。

問題点の改善が遅れまして、申し訳ありません。

通知して頂いた問題点は改善いたしましたので、お手数をお掛けしますが、確認をよろしくお願ひします。

また、改善内容に不備が無いようでしたら、アカウントに掛かっている規制の解除をよろしくお願ひします。

早ければ2営業日以内には運営から「利用規約の遵守を同意するメールを送って下さい」との返信が来るので、メールに従い

「もう利用規約に違反しません」という旨の文章を送りましょう。